

多治見市セラミックバレー振興補助金審査結果及び交付決定額（令和7年度事業）

NO.	申請者名及び事業名	事業の種別	事業の概要	申請金額	審査後の対象申請金額 (a)	合計点数 (500点満点)	得点順位	得点率 (b)	交付額 (a) × (b) 千円未満は切捨
6	野田千愛 ひのでラボ整備事業	シェア工房整備事業	中心市街地の本町オリベストリート付近である空き倉庫の一部を改修及び電気工事を行い、10kwの電気釜を設置する等で市内在住の若手作家向けの工房として整備する。また地域住民へ向けた作陶体験イベントや、商社や窯元といった多治見市の産業を支える企業と若手作家とのかかわりの場としても活用する。最大2名の若手陶芸作家を受け入れ活動の拠点を提供する事で多治見市に定住してもらい、地域・産業に貢献できる人材の確保を目指す。	2,000,000	申請金額の通り	419	1	100%	2,000,000
5	株式会社新町 代表取締役 花山和也 多治見市銀座商店街内シェア工房整備事業 (施設名称) 「at03」	シェア工房整備事業	本事業（施設名称「at03」）は、長年使用されていなかった多治見銀座商店街の物件を工房として整備し貸出し出しを行い、地域の空家再生事業の一環として活用します。この施設は、現在市内で不足傾向にあるシェア工房の選択肢を増やし、利用者に活動拠点を提供する事を目的としています。また、多治見の中心市街地に位置するため、訪れる人々や市民にとって、やきものの街としての魅力をさらに感じてもらえる場所となることを目指します。	1,653,000	申請金額の通り	396	2	100%	1,653,000
1	株式会社 丸モ高木陶器 代表取締役社長 高木正治 東京インターナショナルギフトショー出展2025	見本市等出展事業	当社が展開している贈答・ギフト向け商材を日本最大の消費地関東で展開促進を目論みます。現在、EC及び多治見の本社からの連絡やメールで営業している実情ですが、商品を生で見たいという多くの声を頂いております。当社の商品はSNSで紹介されて以来、非常に多くの方々から支援を頂いておりますが、売り場確保という点ではまだ満足な結果を得ていません。その為に、販売店を増やすという大きな狙いを考えております。	700,000	申請金額の通り	351	3	75%	525,000
2	日比野陶器株式会社 代表取締役 日比野哲也 国際ホテル・レストランショー展示会出展事業	見本市等出展事業	外食・宿泊、レジャー業界に向けた商談専門展であり業務用食器を求めるバイヤーが4日間で5万人集客する国内最大の展示会である。展示会にて美濃焼を発信し美濃焼を活性化の一因となることを目的とした事業である。美濃焼を国内最大展示会ホテル&レストランショーでプロモーションを行い、国内外へ発信する。新規顧客開拓、受注を行い美濃焼メーカーの活性化が目的である。	700,000	申請金額の通り	351	3	75%	525,000
4	株式会社セラミック藍 小林直明 訪日外国人が選ぶ、和の逸品：美濃焼プロモーション事業	見本市等出展事業	弊社はインバウンド市場をターゲットに訪日外国人向けのお土産として弊社がインバウンド市場に向けて開発した商品を販売します。商品は日本の伝統美を感じさせながら、高い芸術性と精密な技術を誇る美濃焼を中心に訪日外国人がこれぞ日本とわかるような商品を開発しました。その商品を訪日観光客が訪れる京都・東京浅草・鎌倉などの観光地に売り場を持つ小売業者や卸業者に対して訴求し、魅力的な美濃焼商品を国内外に売り込んでまいります。これにより美濃焼の知名度向上を図ります。	861,000	申請金額の通り	328	4	75%	645,000
3	有限会社丸半製陶所 代表取締役社長 柴田武司 海外市場開拓：広州交易会出展事業	見本市等出展事業	国内市場が業務用・家庭用問わず縮小傾向にある。好調な市場や販路拡大の余地は海外にあると考え、海外販路の獲得に踏み出したい。そのために、中国輸出入交易会（広州交易会）という買付・情報収集のために中国に限らず世界各国のバイヤーが訪れる展示会に出展することで、海外販路を獲得する。	1,000,000	申請金額の通り	300	5	75%	750,000
合計				6,914,000					6,098,000

※得点率：得点の割合（％）【合計点数÷500点（満点）×100】に応じて以下のとおり

得点の割合が75%以上 得点率100%  
得点の割合が60%以上75%未満 得点率75%  
得点の割合が60%未満 得点率0%

補助金の交付額は、得点率を補助申請額に乗じて得た額

（多治見市セラミックバレー振興補助金交付要綱第11条第1項）